

考えて下さい!

Let's think!

弊社全体の6・7月のお問合せ対比

昨年	6月	7月
売りタイお客様	55組	56組
買いタイお客様	60組	68組

今年	6月	7月
売りタイお客様	41組	40組
買いタイお客様	71組	75組

※七月二十五日現在

これでお分かりになるかと思いますが、今年は昨年に比べて、
買いタイ方が増えており、売りタイ方が減っています。
ということは、供給が減って需要が増えているということです。



だから

不動産を売却するのは今がチャンスなのです

理由は、おそらくですが、新型コロナウイルスの影響で、家で過ごす時間が長くなつたことで、もつと快適に過ごしたい等、住居のことを考える機会が増えたことではないでしょうか。他の業種でも同じようなことが起こっているとニュースにもなっていました。

しかし、売却を考えている方はどうでしょうか。比較的、売り主様というのは年配の方が多いので、この新型コロナがある程度、終息してから売却を考えようとしている方が多いのではないのでしょうか。今すぐは売らなくても良いと思われているのでしょうか。

だからこそ

良い条件で売却したい方は今がチャンスなのです



いつまで続くか、わかりませんので
お早めにお問合せ下さい。

専門スタッフがお待ちいたしております!



福岡県知事(13)第4301号 福岡県宅地建物取引業協会会員

お問合せは下記の専用フリーダイヤルへどうぞ

YESTATION
イェステーション

糸島店
中嶋商事株式会社

0120-048-777

糸島市前原中央2-5-1【営業時間】10:00~18:00【定休日】水曜日・第一火曜日